

募集要項

採用予定職種	<ul style="list-style-type: none"> ・営業職(アドバイザー)：新車販売 / 中古車販売 / 保険営業 ・サービス職(エンジニア)：車両整備 ・保険アドバイザー：(保険商品の提案・販売・アフターフォロー / 研修制度あり) ・フロント受付事務：(受付、接客、デスクワーク)
応募資格	<ul style="list-style-type: none"> ・Honda Cars 東尾張のお店で働いてみたい! ・車が好き! ・人と接することが好き! <p>一つでも当てはまる方はぜひご応募下さい! 「未経験歓迎(中途採用応募可)」</p>
給与	<ul style="list-style-type: none"> ・営業職： 大卒初任給 201,000円 / 専短卒初任給 190,850円 / 高卒初任給 181,000円 (2020年度実績) ・サービス職： 大卒初任給 201,000円 / 専短卒初任給 190,850円 / 高卒初任給 181,000円 (2020年度実績) ・保険アドバイザー： 大卒初任給 201,000円 / 専短卒初任給 190,850円 / 高卒初任給 181,000円 (2020年度実績) ・フロント受付事務： 大卒初任給 183,400円 / 専短卒初任給 175,500円 / 高卒初任給 175,000円 (2020年度実績) <p>※中途採用の場合ご相談ください。</p>
賞与	年2回(夏・冬)
昇給	年1回
待遇	<ul style="list-style-type: none"> ・営業職：家族手当 / 通勤手当 / 時間外手当 / 業績給 / 業務用スマホ貸与 ・サービス職：家族手当 / 通勤手当 / 時間外手当 ・保険アドバイザー：家族手当 / 通勤手当 / 時間外手当 / 業績給 / 業務用スマホ貸与 ・フロント受付事務：家族手当 / 通勤手当 / 時間外手当 / 業績給 /
勤務時間	9:00~18:30 (休憩90分)
勤務地	名古屋市守山区、瀬戸市内各店舗
年間休日・休日・休暇	<p>年間休日：105日 長期休暇：年末年始 / ゴールデンウィーク / 夏季休暇</p>
福利厚生	誕生日休暇 / リゾート施設優待制度

問い合わせ先

応募方法	当社ホームページからご応募ください。 (電話または郵送でもお受けします)
応募締切日	随時
担当者名	採用担当 総務部 石田
電話番号	052-794-6355
FAX番号	052-791-3879
住所	〒463-0064 名古屋市守山区更屋敷4-12



エントリーする



2022.1.14 .現在



愛知県名古屋市・瀬戸市のHonda正規ディーラー

株式会社 ホンダカーズ東尾張(Honda Cars 東尾張)は、1985年から本田技研工業と正式契約を結んでいるHonda Cars 名古屋北とHonda Cars 瀬戸が2020年4月に経営統合した新しく生まれた会社です。共に地域密着型のHonda四輪新車の正規ディーラーとして地域の皆様から信頼をいただけてきました。ヴェゼル・フィット・N-BOXをはじめとするHondaの新車販売、点検・車検などのメンテナンス、中古車販売からカーライフ全般のアドバイザーとして、名古屋市守山区、瀬戸市からたくさんのお客様に笑顔をお届けするのが私達の仕事です。営業職・メカニック職・役職などの組織の垣根がないHonda Cars 東尾張、それが私達スタッフ全員の願う「ちょうどいい会社」です。

社是

「お客様に愛される会社」であり続ける
「社員に愛される会社」であり続ける
「家族に愛される会社」であり続ける



名古屋守山店

大森インター店

瀬戸陶原店

瀬戸菱野店

U-car 守山店

企業理念 ホンダ製品でつながる全ての人の幸せを追求し続ける

Honda Cars 東尾張は「自分の幸せ」を追求できる人を求めます！



- ・自分の思いに夢中になれる人、そしてどんなことでもいいから高い志(こころざし)を持っている人
- ・人見知りや話をする事が苦手でも、もっと楽しく人と関わることが出来たら「いいなあ」と思っている人

Honda Cars 東尾張は「笑顔のつながり」と「提案の楽しさ」



安心の店頭来店型

お客様にショールームへご来店いただき、「商談」や「納車」などの対応する店頭来店型の営業方針です。営業スタッフ、営業サポート、サービススタッフが連携して笑顔でお客様をお迎えし、そのお客様のご家族やお友達など、新たな笑顔につなげていただけるよう頑張っています。

カーライフのご提案

当社は新車の販売会社ではありますが、お客様に合ったカーライフを提案することがHonda Cars 東尾張の役目だと思っています。そのためには、本田技研工業の研修や新車勉強会、社内では指導係として同じ先輩とペアで仕事を身に付けていくOJT (On-The-Job Training) の体制も整えています。実践で身に着けた経験や発想により、お客様に合ったカーライフをご提案出来るように一緒に頑張ってみませんか。

Honda Cars 東尾張は「女性も働きやすい」



お店の顔であるCA(カスタマーアテンダント)として活躍

メカニックミーティングへの参加(お客様の声を届ける)

産休・育休の充実(就業規則、申請方法の整備など)

女性スタッフだけのミーティング(会社負担の食事会の場合もあります)

先輩社員インタビュー

アドバイザー(営業スタッフ)



Q.入社きっかけは？

A.小さな頃から車が大好きで、就職先は“車関係”と決めていました。また、大学での卒業論文では「Honda」を一代で築き上げた本田 宗一郎の「ホンダイズム」についても大きく触れた内容でした。そんな私ですから“Hondaの一員になりたい”という気持ちはとても強かったと思います。

Q.入社してよかった事は？

A.恐らく、ある程度この仕事を続けられた方は皆同じではないでしょうか。それは“人との絆を感じられる事”だと思います。ご存知の通り、私達はとても高額な商品をお客様に購入して頂いています。そんなお客様から、逆に、身に余る感謝の言葉を頂く事や、色々な有難いお話を聞かせて頂く事や、その様なお客様へ何とか恩返しが出来たらと思う事等など、様々な“人との絆”を感じる事が出来る仕事ではないかと思っています。

Q.今後の目標はありますか？

A.これから自動車業界はとても厳しい荒波の中に揉まれていく事となるかもしれませんが・・・私達Honda Cars 東尾張もうかうかしてはいられません。そんな中、多くの自動車販売社の中でも“キラツ”と光り輝くような販売社となるべく、注目される様な販社づくりに努めていけたらと思っています。そんな販社の一員にあなたもなってみませんか？そんなやる気のある方と一緒に仕事をしていけたらと思っています。

Q.入社きっかけは？

A.家からも近く、地元との密着を大切にしている会社だったので、父の勤めもあり面接を受けました。その時に、現在の先輩(女性スタッフ)の方のお話を聞いて私にも頑張れるかもと思い入社を決めました。

Q.入社してよかった事は？

A.お客様から「ありがとう」と言っていただける時にこの仕事をして良かったなあと思います。私の担当であるカスタマーサポート(営業サポート)は車を直接販売することはありませんが、お客様に最初に対応する「お店の顔」として大切な役目だと思っています。

Q.今後の目標はありますか？

A.学生時代のアルバイトも大型スーパーの品出しを希望するほどお客様に接することが苦手だった私が、この仕事を通じてお客様の笑顔をいただける事にとてもやりがいを感じています。入社からたくさんの事を教えてもらった事や、自分の意見や提案も取り込んでもらえる会社なので、先輩のように何でも出来るようになることが今の目標です。

CA:カスタマーアテンダント(営業サポート)



エンジニア(サービススタッフ)



Q.入社きっかけは？

A.車好きの父親の影響で、子供の頃からタイヤ交換などを手伝うほど車が大好きでした。特にホンダ車に憧れ、自動車整備の専門学校で先輩が勤務されているHonda Cars 東尾張に入社しました。

Q.入社してよかった事は？

A.自分の長所が活かせるところが良かったと思います。専門学校で学んだ技術はもちろんですが、学生時代にガソリンスタンドやカー用品店でアルバイトをしていたので、入社後には即戦力になれると思い頑張っていました。今はHonda正規ディーラーとして整備内容などお客様にわかりやすく細やかに説明出来るように心がけています。

Q.今後の目標はありますか？

A.今は見積もりから整備までできるようになりましたが、接客(入庫)から引き渡し(納車)までをひとりで出来る様に早くなりたいです。ちなみに自分の車は2001年式のアコードユーロRで乗り始めて4年になりますが、新車整備はもちろんのこと、長くHonda車にお乗りいただいているお客様の気持ちにも応えられるメカニックになって、Honda Cars 東尾張の整備はレベルが高いと言っていただけに頑張っています。